

Vacature Retail Accountmanager



Chrysal is al tientallen jaren de drijvende kracht in de bloemen- en plantenindustrie en wereldwijd marktleider in bloemenvoeding. Of je nu bloemen of planten kweekt, transporteert, verkoopt of er thuis van geniet, Chrysal heeft de beste oplossingen om je bloemen en planten langer mooi en vers te houden. Door continu te innoveren, sterk in te zetten op kwaliteit en een voortdurende zoektocht naar duurzame oplossingen, streven we ernaar om de wensen van onze klanten te overtreffen – vandaag en morgen. Met als doel: de beste zorg voor bloemen en planten, tevreden consumenten en, uiteindelijk, een mooiere wereld. **Chrysal. Nurturing beauty.**

Werken bij de wereldmarktleider op het gebied van verzorgingsproducten voor snijbloemen en potplanten? De spil zijn tussen de klanten in binnen- en buitenland en het Chrysal hoofdkantoor in Naarden? Chrysal biedt je die mogelijkheid. Momenteel zijn we op zoek naar een zelfstandige, daadkrachtige en commercieel gedreven fulltime

RETAIL ACCOUNTMANAGER M/V

Over de baan!

In deze functie ben je verantwoordelijk voor het beheer en de uitbreiding van retail accounts in de Benelux en Duitstalige landen. Op basis van kennis en kunde overtuig je de klanten van de toegevoegde waarde van het gebruik van Chrysal producten en diensten door de gehele keten. Jouw contactpersonen zijn inkopers en category managers van grootwinkelbedrijven en discounters op hoofdkantoor niveau. Naast de directe relatie opbouw is de samenwerking met de toeleveranciers van bloemen en planten van essentieel belang. Om de kwaliteit zo goed mogelijk te borgen en waar nodig te verbeteren staat de ketenbenadering centraal. Een tevreden eindconsument is ons gezamenlijke doel.

Wat vragen wij van jou?

- Afgeronde HBO/WO opleiding in commerciële richting;
- (Inter)nationale ervaring als accountmanager;
- Kennis van en een netwerk in de sierteeltsector;
- Bereidheid om te reizen;
- Goede beheersing van Nederlands, Engels en Duits;

Verder is het voor jou vanzelfsprekend dat je analytisch en resultaatgericht bent. Je kan out of the box denken en je bent in staat om concepten om te zetten in additionele verkoop!

Wat bieden wij?

Een uitdagende, veelzijdige en internationale functie, waarbij regelmatig gereisd wordt. Naast een marktconform salaris bieden wij goede secundaire arbeidsvoorwaarden, waaronder een premievrij pensioen en is er ruimte voor persoonlijke ontwikkeling.

Interesse in deze uitdaging?

Stuur dan jouw sollicitatie met c.v. en motivatie naar irma.boerenkamp@chrysal.nl. Voor meer informatie kun je contact opnemen met Robert Verbruggen, Channel Manager Retail EMEA, op 06-53454720